

Systematic is een succesvolle Nederlandse onderneming die technisch hoogwaardige producten levert aan o.a. de machine- en apparatenbouw. Naast de vertegenwoordigingen van buitenlandse topfabrikanten, ontwikkelt en produceert Systematic een scala aan eigen producten. Het is onze missie om onze klanten een uitstekende positie te bieden binnen de markt door kennis, ervaring en creativiteit op het gebied van mechanische, hydraulische/pneumatische en optische componenten in te zetten. Enkele van onze klanten zijn oa. DAF, ASML, Nedtrain, Shell en vele andere gekende namen binnen de industriële sector.

Voor het Oostelijke deel van Nederland zoeken wij een commerciële/technische persoon die vanuit een home-office functie pro-actief de industriële markt gaat benaderen om zo Systematic verder als een gevestigde waarde te laten doorgroeien naar een volgend niveau.

Technisch Commercieel Adviseur

Pionier met passie voor techniek

Uw functie

- Na een grondige interne opleiding, word je voor het Oostelijke gedeelte van Nederland verantwoordelijk voor het managen en het verder uitbouwen van de klantenportefeuille.
- Zowel nieuwe potentiële klanten als bestaande klanten vormen hierbij je doelgroep.
- Je bekijkt deze uitbouw op strategische wijze en stelt hiervoor in samenwerking met de sales & marketing directeur een verkoopplan op.
- Je wordt administratief ondersteund door gedreven collega's van het back-office team.

Uw profiel

- Je genoot bij voorkeur een opleiding als HBO-Werktuigbouwkunde of gelijkwaardig door ervaring.
- Je hebt een sterke affiniteit met technische/ industriële aspecten en kan een aantal jaar verkoopervaring binnen een B-to-B omgeving voorleggen.
- Je bent relationeel heel sterk, maar vindt evenzeer veel uitdaging in het aanboren van nieuwe potentiële klanten.
- Je bent een zeer zelfstandig werker die zijn ruime vrijheid op een efficiënte wijze benut door het behalen van de vooropgestelde resultaten.
- Vanuit jouw gedrevenheid en doelgerichte focus ervaar je de toegewezen pioniersrol als een werkelijke uitdaging.
- Een goede kennis van de Engelse taal is vereist, de Duitse taal is een pré.
- Je bent stressbestendig en flexibel en past goed in de ongedwongen bedrijfssfeer die Systematic eigen is.

Ons aanbod

Wij bieden je een boeiende, zelfstandige functie met ruimte voor initiatief binnen een professionele, aangename groep van gemotiveerde medewerkers.

Uiteraard kan je hierbij rekenen op een competitief salaris met variabele voordelen.

Interesse?

Stuur vandaag je brief en cv naar:

Stefan van der Beek
Sales & Marketing Directeur
[Systematic BV](mailto:svanderbeek@systematic.nl)
Klompemakerstraat 17
1991 JJ Velsbroek

t : +31 (0)23-5321055
f : +31 (0)23-5321033
e : svanderbeek@systematic.nl
w : www.systematic.nl